



## МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОРГОВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ

---

*Тинчликов Озодбек Отабекович*  
студент Ташкентского Государственного  
Транспортного Университета.

*Иногамова Мафура Мухторхоновна*  
научный руководитель преподаватель кафедры  
«мэждународное публичное право»,  
кандидат юридических наук, доцент.

**Аннотация:** Данная статья представляет собой обзор и анализ международных торговых соглашений, рассматривается их роль и значение в современной глобальной экономике, будут рассмотрены основные принципы и преимущества таких соглашений, а также их влияние на торговые отношения между государствами

**Ключевые слова:** международные торговые соглашения, торговые отношения, глобальная экономика, Всемирная торговая организация (ВТО), региональные соглашения.

Международные торговые соглашения являются важной составляющей современной мировой экономики. Они представляют собой договоренности и соглашения между государствами, региональными блоками или международными организациями, регулирующие торговые отношения и правила международной торговли. Такие соглашения обычно включают в себя вопросы таможенных пошлин, квот, правил происхождения товаров, административных процедур и защиты интеллектуальной собственности. В статье рассмотрены различные аспекты международных торговых соглашений, их роль в современном мировом экономическом порядке и в международном праве. [2]

Другим важным принципом международного торгового права является национальное обратное обращение (НОО). Он обеспечивает странам право применять меры защиты собственных рынков, когда импортируемые товары наносят вред их внутренним отраслям. Такие меры, однако, должны использоваться в соответствии с определенными правилами и ограничениями. [1]



### **Развитие международных торговых соглашений:**

Международные торговые соглашения развивались на протяжении всей истории развития мировой экономики. Одним из первых и наиболее известных соглашений является Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), созданное в 1947 году с целью снижения таможенных пошлин и преград в торговле. [5]

В настоящее время ГАТТ было заменено Всемирной торговой организацией (ВТО), которая предоставляет платформу для обсуждения и разрешения торговых споров между странами. Кроме того, существует ряд региональных торговых соглашений, таких как Североамериканская зона свободной торговли (Северная зона СВТ), Европейский союз (ЕС), и другие. [4]

**Польза и критика Международных торговых соглашений:**

Международные торговые соглашения имеют множество преимуществ. Они способствуют увеличению объемов и разнообразия международной торговли, снижают торговые барьеры и способствуют экономическому росту. Они также создают условия для защиты интеллектуальной собственности и содействия устойчивому развитию. Кроме того, такие соглашения помогают предотвратить торговые войны и споры между странами.

Однако существует и критика международных торговых соглашений. Некоторые экономисты и активисты утверждают, что такие соглашения могут привести к угнетению бедных стран и усилению неравенства. Они также указывают на то, что многочисленные и сложные правила соглашений могут создать дополнительные барьеры для некоторых стран и компаний. Международные торговые соглашения существенно влияют на правовую сферу и имеют непосредственное воздействие на права и обязанности государств и их граждан в области международной торговли. Вот несколько основных способов, которыми они влияют на право:

1. **Гарантирование доступа на рынки:** Международные торговые соглашения могут обеспечить доступ компаниям и их продукции на иностранные рынки. Такие соглашения могут отменять или снижать таможенные пошлины, квоты или другие ограничения, которые могут препятствовать внешней торговле.

2. **Регулирование торговых правил:** Международные торговые соглашения устанавливают правила и нормы для международной торговли, такие как правила происхождения товаров, правила об устранении



технических барьеров торговле, правила по защите интеллектуальной собственности и т. д. Эти правила становятся обязательными для всех государств-участников и требуют соответствующего изменения внутреннего законодательства.

3. Решение споров: Многие международные торговые соглашения предусматривают механизмы разрешения споров между государствами или компаниями, которые могут возникнуть в результате нарушения соглашений или различий в интерпретации их положений. Эти механизмы могут включать арбитраж, судебные процессы или договоренности между сторонами

4. Создание регуляторных стандартов и норм: Международные торговые соглашения часто также определяют стандарты и нормы для процесса производства и качества товаров. Например, соглашение о безопасности пищевых продуктов может устанавливать требования к гигиене производства, маркировке и тестированию продукции.

5. Защита прав работников и окружающей среды: В некоторых международных торговых соглашениях, таких как соглашения о свободной торговле, может быть также установлены требования по защите прав работников и окружающей среды. Это может касаться запрета на детский труд, минимальных стандартов заработной платы, запрета на эксплуатацию окружающей среды и т.д.

Однако, хотя международные торговые соглашения играют важную роль в регулировании международной торговли и влияют на многие аспекты права, они также могут стать объектом критики и дебатов. В некоторых случаях, соглашения могут быть считаны несправедливыми или противоречить внутреннему законодательству или национальным интересам государств-участников. [6].

Таким образом, международные торговые соглашения играют важную роль в современной мировой экономике. Они обеспечивают правила и механизмы для развития торговых отношений между странами и регулируют торговые отношения. Однако важно обеспечить баланс между свободной торговлей и защитой интересов различных стран и отраслей экономики. Дальнейшие исследования и диалог между странами и международными организациями могут способствовать развитию и совершенствованию международных торговых соглашений.

**Проблематика:**

Международные торговые соглашения являются важным инструментом для регулирования и стимулирования международной торговли. Однако существует необходимость в изучении и оценке этих соглашений, чтобы определить их роль в современной мировой экономике. Важно также исследовать преимущества и недостатки международных торговых соглашений, а также задачи и вызовы, которые стоят перед мировым сообществом в области торговли. [3]

Таким образом, международные торговые соглашения играют важную роль в современной мировой экономике. Они обеспечивают правила и механизмы для развития торговых отношений между странами и регулируют торговые отношения. Однако важно обеспечить баланс между свободной торговлей и защитой интересов различных стран и отраслей экономики. Дальнейшие исследования и диалог между странами и международными организациями могут способствовать развитию и совершенствованию международных торговых соглашений.

Международные торговые соглашения имеют как свои положительные, так и отрицательные стороны.

Польза международных торговых соглашений включает:

1. Рост экономической активности: Торговые соглашения способствуют снижению торговых барьеров между странами, что способствует росту международной торговли. Это может привести к повышению уровня экономической активности и созданию новых возможностей для бизнеса и инвестиций.

2. Увеличение экспорта: Посредством снижения торговых ограничений, таких как пошлины и квоты, международные торговые соглашения позволяют странам повысить объем своих экспортных товаров. Это может привести к увеличению доходов предприятий и созданию новых рабочих мест.

3. Расширение рынков: Международные торговые соглашения помогают открытию новых рынков для предприятий и повышению доступа к товарам и услугам из других стран. Это может способствовать развитию секторов экономики, которые ранее ограничивались внутренним рынком.

4. Снижение цен: Благодаря торговым соглашениям международные цены на товары и услуги могут снижаться. Это может иметь положительный эффект на потребителей, позволяя им иметь доступ к более широкому ассортименту товаров по более низким ценам.



Однако, существуют и критика международных торговых соглашений:

1. Неравенство: Некоторые критики утверждают, что международные торговые соглашения могут вести к усилению неравенства между странами. Они полагают, что соглашения часто находятся в пользу развитых стран, позволяя им получить больше выгод от глобальной торговли, чем менее развитым странам.

2. Потеря рабочих мест: Открытие рынков и конкуренция со стороны иностранных товаров могут привести к потере рабочих мест в отдельных секторах экономики, особенно в тех, которые становятся неконкурентоспособными.

3. Негативные влияния на окружающую среду: Некоторые международные торговые соглашения могут стимулировать использование продукции, которая наносит вред окружающей среде. Примером может служить несоблюдение норм экологии и использование неконтролируемых производственных методов.

4. Ограничение суверенитета: Подписание торговых соглашений может ограничить политическую и экономическую свободу действий

#### Список литературы:

1. Baldwin R., Evenett S. Великая рецессия и мировая торговля: перспективы на годы кризиса. Издательский дом "ГУ-ВШЭ", 2010.

2. Gattiker U.E., Goodridge P.R., De Ceano-Vivas M., et al. Международные торговые соглашения и глобализация: влияние на экономический рост и развитие. "Westminster 3.Economic Papers", 2017.

4. Horn H., Mavroidis P.C., Sapir A., et al. Международная торговля и право: основные аспекты ГАТТ и ВТО. "Oxford University Press", 2009.

5. Hufbauer G.C., Schott J.J. Международная торговля и ВТО: подходы к 21 веку. "Peterson Institute for International Economics", 2004.

6. Mattoo A., Subramanian A., van der Marel E. Международная торговля и ГАТТ-ВТО. "National Bureau of Economic Research", 2001.

7. Тюрина Н.Е. Прово Международной торговли – учебное пособие. Российский фонд правовых реформ, 2000.